

### **Profil:**

Igennem min karriere har jeg primært arbejdet salg og salgsunderstøttelse inden for især erhvervsforsikring men på det senest også inden for salg af telefoniløsninger til virksomheder. Min analytiske og struktureret tilgang til opgaverne betyder, at jeg har opnået solide resultater med salg af erhvervsforsikringer via forsikringsmæglere mens mit engagement og min evne til at kommunikere klart og i øjenhøjde gør, at jeg har let ved at opbygge gode relationer til både interne og eksterne interessenter.

Min ordholdenhed og ihærdighed giver mig stor respekt hos dem jeg arbejder sammen med og sikrer at mine medarbejdere ved, hvad jeg forventer af dem samt at jeg bakker dem op.

### **Ledelse:**

Strategisk ledelse: Sparring omkring organisationsændringer, fastlæggelse af mål.  
Operationel ledelse: Implementering af ny organisation, forandringsledelse.  
Personaleledelse: Ledelse, løn, oplæring, ansættelser, udviklingsamtaler, coaching.

### **Salg:**

Strategisk salg: Målsætninger, account planer, udvikling af eget CRM-system.  
Operationelt salg: Opbygge, vedligeholde og udbygge relationer, mange kundemøder.  
Projektledelse: Samling af relevante oplysninger til UW'er, afholdelse af UW-møder.

### **Projekter:**

- Understøttelse af net-baseret tilbudsstyringsværktøj.
- Understøttelse af Lean-implementering i en UW-afdeling og salgsafdeling.
- Ekstern kommunikation via nyhedsbreve til kunderne.
- Tilfredshedsundersøgelse hos kunderne.
- Optimerede styring af tilbud.
- Udstillingsstand i forbindelse med stor messe.
- Gennemførelse af organisationsændringer og derved forandringsledelse.

### **Salg i praksis:**

- Gennemfører mange kundemøder.
- Høj arbejdsindsats som gør, at jeg udarbejder mange tilbud og har en høj hitrate.
- Personlig aflevering af tilbud så uklarheden kan afklares med det samme.
- Rost for at altid gå en ekstra mil til gavn for kunden og virksomheden.

### **Ledelsesunderstøttelse:**

- Månedlige afrapporteringer af nøgletal både nationalt, nordisk og til England.
- Budgetlægning for to afdelinger, salg, omkostninger og FTE.
- Sparring omkring ledelsestiltag.
- Procesoptimering, herunder udvikling af værktøjer til processtyring.

### **Sprog:**

Engelsk: Flydende i skrift og tale.  
Skandinavisk: Almindelig samtale.

## **IT:**

MS Office: Superbruger.  
Lotus Notes: Superbruger.  
Andre systemer: Er meget lærenem og bliver hurtig superbruger indenfor IT-systemer.

## **Erhvervskarriere:**

2014 Presales Manager, Telia Danmark  
2013 Key Account Manager (senere Bid Manager), Alm. Brand Forsikring (partnersalg).  
2012 Timelærer i fagene Erhvervsret, Samfundsfag og IT på Køge Handelsskole.  
2010 Key Account Manager, Codan Forsikring (partnersalg).  
2009 Tillige midlertidig teamleder for kundesupportgruppen.  
2007 Administrationschef, Codan Forsikring.  
2007 UW-trainee, Codan Forsikring.  
2006 Faglig Konsulent, Kristelig Fagforening.

## **Karriere i Forsvaret:**

2010 Stabsofficer ved Danske Division i Haderslev.  
2008 Midlertidigt udnævnt til Major af Reserven i Hæren frem til 1. juli 2010.  
2006 Stabsofficer ved Danske Division i Haderslev.  
2004 Udnævnt til Kaptajn af Reserven i Hæren.  
2004 Ansvarlig for demokratiopbygning i den nordlige del af Basra provinsen, Irak.  
2001 Ansvarlig for den militære støtte til genopbygningen i den nordlige del af Bosnien.  
1999 Udnævnt til Premierløjtnant af Reserven i Hæren.  
1995-1997 Aftjening af værnepligt som reserveofficer i Søværnet.

## **Uddannelse og kurser:**

2012 Leanledelse i praksis (akademniveau), Lederne.  
2010 HD i Organisation & Ledelse (bachelorniveau), CBS.  
2009 Coachinguddannelse, (diplom), Forsikringsakademiet.  
2008 HD 1. del, CBS.  
2005 Cand. Jur. (kandidatniveau), Københavns Universitet.  
2004 Videreuddannelsestrin I for reserveofficer i Hæren.  
1994 Matematisk student, Sorø Akademis Kostskole.

## **Frivillige tillidsposter:**

2010- Formand for Københavns Konservative Vælgerforening med 650 medlemmer.  
2008-2011 Introkoordinator på HD-studiet på CBS, derved ansvarlig for 20 introvejledere.  
2007 Introvejleder på HD-studiet på CBS.  
2006- Formand for min andelsboligforening, blandt andet ved stort renoveringsprojekt.

## **Privat:**

Jeg har altid været et sportsligt menneske og træner til maraton. Jeg har løbet to maratons årligt de sidste par år, og forventer at gøre det samme i år. Derudover spiller jeg fodbold, golf, cykler en del samt styrketræner.